



Robert Schaap

Sr. Sales en Recruiting/Detachering

In mijn carrière als Recruiter (sinds 2005) ben ik mijzelf meer gaan specialiseren in het vinden van de juiste kandidaten en gaan onderzoeken waar deze zitten. Al snel kom je dan uit op diverse social media zoals LinkedIn. Ik hanteer de **Boolean Search methode** om kandidaten te vinden via internet en social media. Hierbij gebruik ik vaak de kennis die ik heb opgedaan, sinds 2010, om bedrijven en vacature teksten beter te laten vinden op internet via **SEO** (Search Engine Optimization oftewel Zoek Machine Optimalisatie).

Het gebruik van Boolean werkt volgens een "string" methode die gekoppeld is aan Keyword methodes, wat ook in SEO wordt toegepast. Met deze zoekmethode maakt het mogelijk om betere kandidaten te vinden die wellicht nog niet eerder zijn benaderd. Bij de meeste van mijn opdrachten gebruik ik deze methode en ben ik daar succesvol in het vinden van de juiste FIT en de juiste kandidaten voor klant, opdrachtgever.

Daarnaast ben ik bekend met het inhuren van zzp'ers en het inhuren van eventuele kandidaten via andere inhuurbureau 's (partners). Ik ben in het bezit van een groot netwerk waar veel inhuurbureau 's en W&S organisaties in voorkomen.

Werkervaring en opdrachten (Zzp)

Bedrijf: **MijnOnlineCV/Media Flevoland (employer branding)**
Functie: Commerciële Corp. Recruiter/Headhunter/Boolean Searcher
Duur: **2003 – heden**

Werkzaamheden:

- ✓ Corporate Recruiter/Headhunter/Detachering Specialist
- ✓ Headhunting van specifieke profielen (Boolean >10 jr)
- ✓ Proactief benaderen van kandidaten via diverse Social Media
- ✓ Opzetten van recruitment trajecten (commercieel)
- ✓ Kennis van diverse marktplaatsen voor professionals
- ✓ Gesprekspartner op alle niveaus met name op CEO en DMU niveau
- ✓ Optimalisatie en begeleiding van de professionals op projecten
- ✓ Aanspreekpunt voor stakeholders
- ✓ Uitbreiden van meerdere netwerken en partner bureaus
- ✓ Re-Branden van organisatie icm recruitment

Bedrijf: **Randstad Bewaking BV**
Functie: Interim (Corporate) Recruiter en LinkedIn Recruiter
Duur: **okt-2017 – december 2017**

Werkzaamheden:

- ✓ Corporate Recruitment
- ✓ Plaatsen van beveiligers bij de opdrachtgevers;
- ✓ Kandidaten vinden via Social Media o.a. LinkedIn
- ✓ Contacten met klanten en kandidaten onderhouden
- ✓ Vinden van kandidaten via gebruikelijke platformen
- ✓ Re-Branding merk Randstad Bewaking i.c.m. met Recruitment

Contact Info

📍 Almere

☎ +31 6 55 37 30 71

✉ info@RobertSchaap.nl

Skills

- ✓ Commercieel
- ✓ Communicatief
- ✓ Overtuigend
- ✓ Vasthoudend
- ✓ Flexibel
- ✓ Oplossingsgericht
- ✓ Innovatief
- ✓ Creatief



Contact Info

📍 Almere

☎ +31 6 55 37 30 71

✉ info@RobertSchaap.nl

Skills

- ✓ Commercieel
- ✓ Communicatief
- ✓ Overtuigend
- ✓ Vasthoudend
- ✓ Flexibel
- ✓ Oplossingsgericht
- ✓ Innovatief
- ✓ Creatief

Bedrijf: **Ultimum BV**
Functie: Sr. Sales en Interim Recruiter
Duur: **2011 – 2012**

Werkzaamheden:

- ✓ Plaatsen van professionals in ICT- JaVa, Engineers netwerk, etc.
- ✓ Bestaande en nieuwe klanten in Whole Sales en Corporate Cliënts, Banking, ICT, Finance en Retail
- ✓ Opmaken van kandidaat profielen
- ✓ Gesprekspartner op alle niveaus met name op CEO en DMU niveau
- ✓ Optimalisatie van de gedetacheerden op projecten
- ✓ Beheren en uitbouwen van opdrachten bij bestaande klanten
- ✓ Aanspreekpunt en ondersteuning als Sr. Accountmanager.

Bedrijf: **BurlinQ (voorheen Alec Burlington)**
Functie: Sr. Sales en Recruiter/Detachering
Duur: **dec 2007 – jan 2010**

Werkzaamheden:

- ✓ Verantwoordelijk voor het plaatsen van interim professionals bij TOP 500 bedrijven
- ✓ Verantwoordelijk voor de Large Key Accounts, Banken, Accountants, Retail en ICT
- ✓ Opmaken van kandidaat profielen
- ✓ Uitbouwen van bestaande klanten
- ✓ Begeleiding van Junior Account Managers
- ✓ Gesprekspartner op DMU/CEO/CFO-niveau

Bedrijf: **Yarden Uitvaartverzekeringen NV**
Functie: Interim Sales Manager/Director Nederland
Duur: **jan 2006 – dec 2007**

Werkzaamheden:

- ✓ Optimaliseren van het ATP (Assurantie Tussen Persoon) netwerk en realiseren van omzetdoelstellingen
- ✓ Begeleiden, aansturen, 8 Account Managers buitendienst
- ✓ Opstellen van een meerjarenbeleid voor het ATP-kanaal
- ✓ Jaarlijks opstellen van een sales-plan waarbij de Yarden strategie naar operationele doelstellingen worden vertaald
- ✓ Bewaken en bijsturen van de rendementsontwikkelingen van de portefeuille in termen van verval, portefeuillemix, verkoop- en beheerskosten
- ✓ Acquisities van ketens en grote intermediairs
- ✓ Verkoop training aan intermediairs en Account Managers

Bedrijf: **RobertSchaap.NL**, projecten zelfstandig als ZZP'er
Functie: Diverse Sales en Interim opdrachten
Duur: **jan 2003 – jan 2006**

Werkzaamheden en opdrachtgevers:

- ✓ **Estatum Makelaardij o.g.** BV (Franchise formule opzetten); 6 maanden
- ✓ **Taxatiebeurs BV** (opzetten van landelijke taxatieorganisatie); 6 maanden
- ✓ **ABN-AMRO** (Relationship Sr Sales Manager Levensloopregeling voor **Corporate Clients** en **Whole-Sales Clients**, via Hays Finance Interim voor de Collectieve Markt); 1 jaar
- ✓ **NBG Finance**, interim opdracht als Sales Manager; 9 maanden

Timmers Makelaardij en Hypotheken. 1999-2003



- ✓ Sinds 2000 als Commercieel Directeur werkzaam en belast met de gehele inkoop van financiële producten en de voltallige buitendienst en begeleiding hiervan

Hypotheek Centralisatie Centrum Nederland BV te Amsterdam. **1993-1999**

- ✓ Sr. Accountmanager, een facilitair ondersteunende organisatie welke professionele intermediair ondersteunde.

Delta Lloyd Verzekeringen te Amsterdam. **1984-1993**

Opleiding en Cursussen

- ✓ 1976 – 1983 MBO en HBO Retail
- ✓ Assurantie B
- ✓ Woningfinanciering 1 en 2
- ✓ SEH, in 2000 (Erkend Hypotheek Adviseur)
- ✓ Pensioenpraktijk 1
- ✓ Training Commercieel Credit Management
- ✓ Certified Credit Practitioner (CCP)
- ✓ CCENT (Cisco Certified Entry Networking Technician)
- ✓ OTYS- CRM Personeelsbemiddeling
- ✓ CMS Content WordPress en SEO

Talen in woord en geschrift

Nederlands - Uitstekend | Engels - Uitstekend

Contact Info

- 📍 Almere
- ☎ +31 6 55 37 30 71
- ✉ info@RobertSchaap.nl

Skills

- ✓ Commercieel
- ✓ Communicatief
- ✓ Overtuigend
- ✓ Vasthoudend
- ✓ Flexibel
- ✓ Oplossingsgericht
- ✓ Innovatief
- ✓ Creatief

